ПРЯМАЯ ПОТЕРЯ ДЕНЕГ НАЗВАНИЕ СЕНСОРА ТИП ОПИСАНИЕ РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ Ошибка В объявлениях активных кампаний присутствуют ссылки на несуществующие страницы. Несуществующие страницы Клики по таким объявлениям ведут к пустой трате бюджета Ошибка В текстах объявлений обнаружены просроченные даты акций. При большом количестве Неактуальные акции в объявлениях объявлений есть риск заменить не все акции или заменить не все словоформы и форматы написания дат. И в рекламном объявлении указана устаревшая информация. Сайт недоступен для пользователей Ошибка Активные рекламные кампании ведут пользователей на несуществующие страницы. Клики по таким объявлениям ведут к пустой трате бюджета. РИСК НЕЦЕЛЕВОГО РАСХОДА НАЗВАНИЕ СЕНСОРА РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ ТИП ОПИСАНИЕ Отсутствие UTM-меток Ошибка В ссылках объявлений нет разметки UTM, а значит данные об эффективности рекламных кампаний не попадают в системы аналитики, и нет возможности делать выводы об эффективности рекламы. Из-за этого есть риск нецелевого расхода бюджета. Ошибка UTM-метки в рекламе обрезаются при переходе на сайт по техническим причинам, а Потеря статистики значит данные об эффективности рекламных кампаний не попадают в системы аналитики, и нет возможности делать выводы об эффективности рекламы. Из-за этого есть риск нецелевого расхода бюджета. В активных рекламных кампаниях без установленного лимита дневного бюджета Замечание

Ошибка

Ошибка

Ошибка

Ошибка

ТИП

Ошибка

Ошибка

Ошибка

Замечание

Ошибка

Ошибка

Ошибка

ТИП

Ошибка

Ошибка

РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ

РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ

ТИП

Замечание

Замечание

Замечание

Замечание

Замечание

Ошибка

ТИП

Ошибка

Ошибка

Ошибка

РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ

РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ

ТИП

Замечание

Замечание

Замечание

Ошибка

Замечание

Ошибка

ТИП

Замечание

РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ

ОПИСАНИЕ

обнаружен резкий рост расхода по сравнению с предыдущими днями. Это может

привести к перетрате бюджета, а также сигнализирует о возможных проблемах в

Показы объявлений в кампании настроены одновременно и на поиск и на сетя (РСЯ и

В параметрах ссылки объявления допущены ошибки. Это приводит к потере данных о

поведении пользователей на сайте, результативности рекламы, а также может искажать

В рекламной кампании нет лимита дневного бюджета. В случае резкого всплеска спроса,

при допущении различных ошибок в настройках таргетинга или завышенной ставке это

может привести к бесконтрольному расходу средств, а также увеличению стоимости

Рекламный бюджет должен равномерно расходоваться в течение месяца. Для этого

маркетологи устанавливают дневной лимит средств, которые может потратить кампания.

Когда этот лимит достигается - кампания останавливается. Если большинство денег из

Регион в настройках геотаргетинга кампании отличается от региона в её названии. Есть

риск того, что допущена серьезная ошибка – реклама показывается не в тех регионах и

Различие региона в тексте объявления и в настройках рекламной кампании приводит к

расходу бюджета на пользователей, которые ищут услугу совсем не в том регионе, где

Регион в визитке объявления отличается от геотаргетинга в настройках кампании. Это

Если регион показа в настройках кампании и поддомен сайта для города (например,

или ввести их в заблуждение относительно того, где бизнес оказывает свои услуги.

Регион в тексте отображаемой ссылки объявления отличается от региона показа в

настройках рекламной кампании. Это может запутать пользователя и ввести его в

omsk.site.ru) отличаются, есть риск потерять часть пользователей, перешедших на сайт

заблуждение относительно того, где бизнес оказывает свои услуги, а значит вы потеряете

Дублирующие значения UTM\_Campaign искажают статистику о результатах рекламных

Равномерный охват рекламных кампаний позволяет более продуктивно управлять

проблемах в параметрах, настройках охвата или об изменении динамики спроса.

эффективностью. Изменения в охвате - в большую или меньшую сторону сигнализирует о

Параметр отслеживания URL находится не в шаблоне отслеживания, а в конечном URL.

Потенциально это может привести к ошибкам в разметке ссылок и сложностям в работе

Пользователи не видят ваши объявления на первой странице результатов выдачи. Это

значит, что вы не получаете трафик по этим ключевым фразам, а значит есть риск

Учитывается остановка рекламных кампаний за вчерашний день из-за достижения

Если в группе нет одобренных объявлений, то реклама вообще не показывается

что клиентов в пиковые часы спроса получают ваши конкуренты.

лимита дневного бюджета. Регулярные остановки из-за лимитов могут привести к тому,

пользователям. Отклоненные объявления также могут снижать коэффициент качества

Наличие второго заголовка не является строгой необходимостью. Но объявления с

10% — на мобильных устройствах. А также наличие дополнительного заголовка

длинными заголовками позволяют увеличить СТР объявлений до 5% на десктопах и до

увеличивает коэффициент качества объявления и влияет на итоговую стоимость клика.

Из-за превышения лимита символов, заголовок объявления обрезается. Таким образом

пользователи могут не увидеть важную часть текста (например, ваше УТП или стомость

товара / услуги) и выбрать объявление конкурента. Это влияет на показатели CTR и

Ключевые фразы со статусом "мало показов" не показываются в рекламной выдаче.

Среди этих запросов могут быть эффективные фразы, а значит есть риск упустить

потенциального клиента. Для снятия статуса достаточно сгруппировать фразы для

Отсутствие дополнительных ссылок может привести к потере 20% трафика по рекламной

кампании, а также снижает коэффициент качества объявления и влияет на итоговую

Автостратегии помогают увеличить количество конверсий. Если за 7 дней количество

эффективной работы и стратегию нужно перезапустить.

использовать ваше имя и забирать часть ваших клиентов.

достижений цели было менее 10 раз, значит система получила недостаточно данных для

Необходимо, чтобы объявления с таргетингом на брендовые запросы показывались на

Чтобы дать пользователю больше информации о продукте / услуге текст заголовка и текст

первых позициях в поисковых системах. Иначе вы даете возможность конкурентам

описания в объявлении должны дополнять друг друга. Одинаковые заголовки и

транслировать в тексте больше полезной информации, и пользователи выбирают

Отсутствие связи между счетчиками аналитики (Яндекс.Метрики и Google Analytics) с

поведении пользователей на сайте и общей эффективности рекламных кампаний. А

также нет возможности использовать дополнительный функционал, например настроить

корректировки ставок по аудиториям и сегментам, запустить ремаркетинг, использовать

Если семантическое ядро долго не актуализируется, есть риск того, что будут упущены

целевые запросы, или наборот, не учтены минус-слова, которые бы позволили снизить

Тестирование и обновление рекламных объявлений повышает CTR и снижает стоимость

Отсутствие минус-слов на уровне списков, кампаний, групп объявлений или фраз влечет

за собой показ рекламы по нецелевым запросам, аудитории незаинтересованных

пользователей и приводит к удорожанию привлечения потенциального клиента.

Визитка позволяет дополнить текст объявления контактной информацией, а также

В рекламной кампании есть показы по нецелевым запросам пользователей. Это влечет

за собой снижение показателей эффективности объявления, а также повышению

В объявлениях найдены орфографические ошибки. Это может повлиять на CTR

объявления, а также на отношение пользователей к бренду рекламодателя

рекламными системами влечет за собой потерю значительного объёма данных о

автостратегии с оптимизацией по ключевым целям.

повышает коэффициент качества объявления.

стоимости привлечения потенциальгого клиента.

стоимость привлечения клиента.

клика в рекламной кампании.

описания могут повлиять на показатели CTR, если вы упускаете возможность

кампаний. Вследствие чего есть риск расхода значительной части бюджета на нецелевой

может ввести пользователя в заблуждение относительно того, где бизнес оказывает свои

Различие региона бизнеса и настроек геотаргетинга рекламной кампании ведет к

пользователя, который не является целевой аудиторией и не может стать вашим

неразумным тратам рекламного бюджета, так как вы платите за привлечение

не тем пользователям, которым должна и в которых работает бизнес.

услуги, а значит вы потеряете потенциального клиента.

привлечения клиента. Перетраченный бюджет и неполученные лиды из-за отсутствия

приводит к искажению полученной статистики и как итог – к нецелевому расходу

отображение сайта или вовсе вести на несуществующую страницу.

КМС). Это усложняет управление рекламной кампанией, таргетингом и ставками, а также

настройках или таргетинге кампании.

лимитов уже не удастся вернуть.

лимита потрачено на 1 ключевую фразу - это ошибка.

бюджета.

ОПИСАНИЕ

клиентом.

работает бизнес.

потенциального клиента.

трафик.

ОПИСАНИЕ

с параметрами.

ОПИСАНИЕ

потерять потенциальных клиентов.

аккаунта для рекламных систем.

итоговую стоимость клика.

стоимость клика.

ОПИСАНИЕ

объявления конкурентов.

ОПИСАНИЕ

увеличения их суммарной частотности.

Резкий рост расходов в рекламных кампаниях Одна кампания на поиск и сети Некорректная структура URL Отсутствие лимитов на расходы Приостановка кампании по дневным лимитам из-за 1 ключевого слова

СЕНСОРЫ КОНТЕКСТНОЙ

РЕКЛАМЫ

РИСК НЕЦЕЛЕВОГО РАСХОДА НАЗВАНИЕ СЕНСОРА РЕКЛАМНАЯ СЕТЬ Различие региона в названии и настройках кампании

Различие региона бизнеса и настроек

Несоответствие визитки региону показа

Несоответствие региона показа и

региона в тексте объявления /

Географический поддомен не

Дубли UTM на уровне кампании

и настройках показа

НАЗВАНИЕ СЕНСОРА

Резкое падение кликов

Параметр отслеживания не в шаблоне

соответствует региону в настройках

Различие региона в ссылке объявления

РИСК ПОТЕРИ ЦЕЛЕВОГО ТРАФИКА

НЕРЕАЛИЗОВАННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Низкая ставка для первой страницы

Остановка кампаний по дневным

Объявления не прошли модерацию

Обрезается заголовок на мобильных

Недостаточно показов объявлений

НЕРЕАЛИЗОВАННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Нет дополнительных ссылок

НАЗВАНИЕ СЕНСОРА

запросам

Мало конверсий по автостратегиям

Низкая позиция в поиске по брендовым

Дублируется текст заголовка и описания

ПАССИВНАЯ РЕКЛАМНАЯ СТРАТЕГИЯ

НАЗВАНИЕ СЕНСОРА

Не подключены счетчики

Не было правок семантического ядра

Отсутствие минус-слов в кампаниях

Отсутствие визитки в объявлении

Показы по запросам из черного

НЕКРИТИЧНЫЕ ЗАМЕЧАНИЯ

НАЗВАНИЕ СЕНСОРА

Опечатки в объявлениях

списка

Нет обновлений объявлений

Отсутствует второй заголовок в

ограничениям бюджета

НАЗВАНИЕ СЕНСОРА

выдачи

объявлении

устройствах

кампании

быстрой ссылке

объявления